



CEO TIL AT OPBYGGE NY DANSK VIRKSOMHED FOR STIRNIMANN AG

Vi søger en ny CEO med dybe tekniske kompetencer, og som kan etablere langvarige relationer med kunder og medarbejdere. Hvis du har den rette entreprenørånd og stærke menneskelige kompetencer, så vil vi meget gerne høre fra dig.

Unik mulighed for at opbygge en ny organisation og markedsføre kvalitetsbrands

På vegne af vores kunde, Stirnimann AG i Schweiz, søger Holmgaard Management den helt rigtige leder til at opbygge et nyetableret datterselskab i Danmark, der skal markedsføre, udleje og sælge Potain kraner. Du vil stå i spidsen for det danske selskab, men med fuld støtte fra Stirnimann i Schweiz, som har været mange år i byggeindustrien. Stirnimann er en virksomhed, der lægger stor vægt på ordentlighed, dialog og tillid. Der er tale om en unik mulighed for en spændende opgave som CEO i en mindre virksomhed, hvor du kan udvikle dine personlige og ledelsesmæssige kompetencer i samarbejdet med Stirnimann.

Dine hovedopgaver vil være:

- At opbygge en bæredygtig organisation, der markedsfører Stirnimann og virksomhedens produkter
- At varetage salg, markedsføring og teknisk rådgivning med fokus på kundernes behov
- At lede medarbejderne ud fra dansk kultur og værdier og at opnå en høj medarbejdertilfredshed og loyalitet
- At fremme og sikre høj arbejdsmiljøsikkerhed for medarbejderne

Hands-on CEO med gode kompetencer inden for både teknik og salg

Du har erfaring fra byggeindustrien eller anden relevant brance. Du har en højere teknisk uddannelse eller dokumenteret teknisk træning, f.eks. som ingeniør, bygningskonstruktør eller anden relevant teknisk baggrund. Du har stærke kommunikationsevner, har salgserfaring og er god til at bygge relationer. Hvis du har en vis ledelsesmæssig erfaring, er det en fordel. Vi lægger dog endnu mere vægt på, at du har de rigtige værdier og er villig til at gå den ekstra mil for at skabe holdbare resultater. Du skal være fortrolig med engelsk.

Ansøgning og yderligere informationer

Vi ønsker, at du tiltræder hurtigst muligt. Vær opmærksom på, at vi gennemgår ansøgningerne løbende, indtil vi har fundet det rigtige match, så send gerne din ansøgning hurtigst muligt, hvis du har de rette kompetencer. Har du behov for yderligere informationer, er du meget velkommen til at kontakte Britta Borch Egevang, Partner i Holmgaard Management, telefon 70 26 61 44 eller på mail bbe@holmgaardmanagement.dk. Vi vil under alle omstændigheder vende tilbage til dig.

Bemærk: Alle ansøgninger og oplysninger vil selvfølgelig blive holdt helt fortroligt.

